ID 27354

Biete Unternehmensnachfolge, Firmennachfolge

Event Management, B2B-Matchmaking

Etablierte B2B-Matchmaking- und Event-SaaS zu verkaufen

Sofort einsetzbare, seit am Markt etablierte Technologie für digitale, hybride und Präsenzveranstaltungen – mit besonderem Fokus auf die gezielte Anbahnung von Geschäftskontakten.

Zum Verkauf steht eine praxiserprobte SaaS-Plattform, mit der Veranstalter Teilnehmende, Unternehmen und Organisationen gezielt miteinander vernetzen können. Die Lösung verbindet Eventmanagement mit strukturiertem B2B-Matchmaking und unterstützt damit nicht nur die Durchführung von Veranstaltungen, sondern vor allem deren konkreten Vernetzungs- und Geschäftsanbahnungserfolg.

Die Software wurde seit kontinuierlich weiterentwickelt und bereits von Verbänden, Industrie- und Handelskammern, Ministerien, Behörden sowie internationalen Organisationen für Networking-, Kooperations- und Geschäftsanbahnungsveranstaltungen eingesetzt. Damit liegt eine markt- und praxiserprobte technologische Basis vor, die ein Käufer unmittelbar übernehmen, in ein bestehendes Portfolio integrieren oder als eigenständiges SaaS-Angebot weiterentwickeln kann.

Was die Plattform leistet
- Teilnehmer- und Anmeldemanagement
- Profile für Personen, Unternehmen und Organisationen
- B2B-Matchmaking und gezielte Suche nach geeigneten Gesprächspartnern
- Automatisierte Terminvereinbarung zwischen Teilnehmenden
- Planung von Vor-Ort- und Online-Gesprächen
- Integrierte Online-Meetingräume
- Durchführung digitaler, hybrider und Präsenzveranstaltungen
- Nutzung als Mitgliederverzeichnis oder Branchenportal
- Mehrsprachige und international einsetzbare Architektur

Die Plattform eignet sich sowohl für kleinere Fachveranstaltungen als auch für internationale Formate mit mehreren tausend Teilnehmenden.

Warum die Übernahme für einen Käufer interessant ist
- Schneller Markteintritt: vorhandene Technologie nutzen, statt eine vergleichbare Lösung von Grund auf neu zu entwickeln.
- Portfolio-Erweiterung: bestehende Software-, Event- oder Beratungsangebote um Matchmaking- und Networking-Funktionen ergänzen.
- Neue Erlöspotenziale: Einsatz als SaaS-Lösung sowie zusätzliche Leistungen in Beratung, Projektmanagement, Hosting und Support.
- Breite Einsatzmöglichkeiten: von klassischen Veranstaltungen über B2B-Partnering und internationale Geschäftsanbahnung bis zu Technologietransfer und Mitgliederplattformen.
- Skalierbarkeit: Nutzung für unterschiedliche Branchen, Veranstaltungsgrößen und nationale wie internationale Projekte.

Besonders geeignet für strategische Käufer
Die Übernahme ist insbesondere für Unternehmen interessant, die bereits Zugang zu relevanten Kunden- und Veranstaltergruppen besitzen und die vorhandene Technologie schneller skalieren können als ein alleinstehender Anbieter.

- Event- und Kongressagenturen
- Event-Tech- und Softwareunternehmen
- SaaS- und IT-Dienstleister
- Anbieter von Verbands-, Mitglieder- oder Community-Software
- Organisationen mit regelmäßigem Veranstaltungs- und Vernetzungsbedarf
- Unternehmen, die ihr bestehendes Leistungsportfolio um eine sofort verfügbare B2B-Matchmaking-Technologie erweitern möchten

Mehr als klassische Eventsoftware
Der besondere Nutzen der Technologie liegt in der gezielten Vernetzung von Teilnehmenden. Dadurch kann sie neben Veranstaltungen insbesondere als technologische Grundlage für B2B-Partnering, internationale Geschäftsanbahnung, Technologietransfer, Unternehmensnetzwerke, Mitgliederplattformen und Innovationsnetzwerke eingesetzt werden.

Für einen Käufer entsteht damit nicht nur die Möglichkeit, eine bestehende Eventplattform zu übernehmen, sondern eine technologische Basis für unterschiedliche digitale Vernetzungs- und Geschäftsmodelle weiterzuentwickeln.

Verkaufsanlass und nächster Schritt
Der Verkauf erfolgt im Rahmen der geplanten Unternehmensnachfolge und des bevorstehenden Ruhestands des Geschäftsführers. Gesucht wird ein Käufer, der die vorhandene Technologie übernimmt und ihre Markt- und Wachstumspotenziale weiterentwickelt.

Gerne stellen wir qualifizierten Interessenten die Plattform in einer unverbindlichen Online-Präsentation live vor und erläutern konkrete Einsatzmöglichkeiten, Weiterentwicklungspotenziale sowie den möglichen Umfang einer Übernahme. Weiterführende wirtschaftliche und technische Informationen werden im vertraulichen Austausch zur Verfügung gestellt.

Interesse an einer sofort verfügbaren B2B-Matchmaking- und Event-Technologie?

Wir freuen uns auf ein vertrauliches Erstgespräch.

Nachfolge
Region 35, Deutschland
Inserat in eigenem Namen

Weitere Informationen und Kontakt unter
www.biz-trade.de/ma-27354.htm