ID 27317

Biete Unternehmensverkauf, Firmenverkauf

Floristik-, Geschenk- und Genussgeschäft

Erfolgreiches Floristik-, Geschenk- und Genussgeschäft zu verkaufen

Zum Verkauf steht ein seit 2024 erfolgreich aufgebautes und am Markt etabliertes Einzelhandelsgeschäft in den Bereichen Floristik, Geschenkartikel und Genuss.

Das Konzept verbindet klassisches Floristikgeschäft mit ergänzenden Geschenk-, Genuss- und Dienstleistungsangeboten. Das Geschäft verfügt über einen bestehenden Kundenstamm, regelmäßiges Tagesgeschäft, wiederkehrende Kundschaft und ausgeprägte saisonale Nachfrage.

Besonders interessant ist die positive Entwicklung des Geschäfts sowie das noch nicht ausgeschöpfte Wachstumspotenzial. Neben dem klassischen Ladenverkauf entwickeln sich zusätzliche Bereiche wie Dienstleistungen, Firmenkundengeschäft und wiederkehrende Bestellmodelle zunehmend positiv.

Ein besonderer Standortvorteil ist die Lage in einer kaufkraftstarken süddeutschen Grenzregion zur Schweiz. Das Geschäft profitiert bereits von Kundschaft aus dem grenznahen Umfeld und bietet dadurch interessante Voraussetzungen für eine weitere Positionierung im hochwertigen Floristik-, Geschenk- und Genusssegment.

Für einen neuen Inhaber bestehen zahlreiche Möglichkeiten zur weiteren Expansion, insbesondere durch:

* Ausbau des Firmenkundengeschäfts
* Blumen- und Dekorationsabonnements
* Hochzeits- und Eventfloristik
* Erweiterung des Geschenk- und Genussbereichs
* Ausbau hochwertiger und margenstarker Sortimente
* Liefer- und Vorbestellmodelle
* zusätzliche Verkaufs- und Absatzpunkte
* Aufbau eines Netzes von Blumenautomaten an strategisch ausgewählten Standorten

Insbesondere Blumenautomaten bieten zusätzliches Potenzial, da dadurch Verkäufe außerhalb der regulären Öffnungszeiten ermöglicht und neue Standorte erschlossen werden können.

Das Angebot eignet sich sowohl für erfahrene Floristen und Einzelhändler als auch für unternehmerisch orientierte Quereinsteiger oder bestehende Unternehmen, die ihr Geschäft um einen etablierten Standort oder ein zusätzliches Geschäftsfeld erweitern möchten.

Der Käufer übernimmt kein Start-up oder theoretisches Konzept, sondern einen bestehenden Geschäftsbetrieb mit eingeführtem Konzept, vorhandener Kundschaft und weiterem Ausbaupotenzial.

Kaufpreisvorstellung: per Vereinbarung

Der genaue Umfang der Übernahme, Ausstattung, Inventar, Warenbestand sowie weitere wirtschaftliche Einzelheiten werden ausschließlich mit ernsthaften Interessenten im persönlichen Austausch besprochen.

Eine strukturierte und geordnete Übergabe kann individuell vereinbart werden.

Bei einer passenden Konstellation ist alternativ auch der Einstieg eines strategischen Investors oder Beteiligungspartners denkbar.

Unternehmensverkauf
Region 79, Deutschland
Inserat in eigenem Namen

Weitere Informationen und Kontakt unter
www.biz-trade.de/ma-27317.htm