

ID 26636

Biete Unternehmensbeteiligung, Firmenbeteiligung **Baumarkt und Installationen HKLS**

Betreff: Investitionsanfrage zur Gründung einer Niederlassung in der Türkei

wir möchten Ihnen hiermit unser zukunftsweisendes Vorhaben vorstellen, bei dem wir auf Ihre Unterstützung zählen und Ihnen eine attraktive Investitionsmöglichkeit bieten möchten.

Über uns:

Unser Unternehmen ist im Bereich Heizung, Lüftung, Klima und Sanitärtechnik mit über 30 Jahren erfolgreicher Geschäftstätigkeit in Deutschland. Neben der Planung und Installation von Lüftungs- und Heizsystemen bieten wir umfassende Dienstleistungen rund um die Gebäudetechnik an. Mit dieser Expertise und unserem erfolgreichen Geschäftsmodell beabsichtigen wir, den Schritt auf den türkischen Markt zu wagen.

Unser Vorhaben:

Im 2026 werden wir in der Region Türkei, eine neue Niederlassung mit einem Baumarkt und einem angeschlossenen Installationsbetrieb eröffnen. Diese Niederlassung wird als kompletter Lösungsanbieter für den lokalen Markt agieren, sowohl stationär als auch digital. Parallel dazu wird ein Online-Shop mit einem breiten Sortiment von bis zu 2.000 Artikeln entwickelt, um den türkischen Markt zu bedienen.

Unser Vorhaben umfasst mehrere Schlüsselaspekte:

1. Eröffnung eines Baumarkts: Inklusive Lager, Logistik und Verkaufsfläche, um eine breite Produktpalette an Baumarktartikeln und Installationsmaterialien anzubieten.
2. Online-Shop: Der Shop wird eine vollständige Produktlinie umfassen, inklusive einer Bestandsverwaltung sowie Zahlungs- und Liefersystemen.
3. Installationsarbeiten: Unsere langjährige Erfahrung im Bereich Heizung, Lüftung, Klima und Sanitärtechnik wird auch in der Türkei zum Einsatz kommen. Diese Dienstleistungen werden sowohl für Endverbraucher als auch für gewerbliche Kunden angeboten.
4. Einkauf und Logistik: Der Einkauf, Import und die logistische Abwicklung werden über unsere deutsche Hauptniederlassung in abgewickelt. Dies garantiert höchste Effizienz und Qualität in der Abwicklung der Bestellungen.
5. Markteintritt und Kundenservice: Die Produkte und Dienstleistungen werden lokal in der Türkei angepasst. Unser Kundendienst wird in türkischer Sprache angeboten und durch gezielte Marketingstrategien ergänzt.

Investitionsbedarf und Finanzierungsanfrage:

Für dieses ambitionierte Projekt benötigen wir eine vollständige Finanzierung für den Erwerb eines geeigneten Objekts, das einen Kaufpreis von 3,5 Millionen Euro umfasst. Dieses Objekt wird der Standort unserer Niederlassung in der Türkei sein und stellt die Grundlage für die Realisierung unseres Projekts dar.

Wir planen, das Objekt und alle damit verbundenen Betriebskosten über eine vollständige Finanzierung zu decken. Hierbei bitten wir um Ihre Unterstützung und möchten gerne mit Ihnen in Gespräche über eine mögliche Investition oder Finanzierungsmöglichkeiten treten.

Vorteile für die Region und das Unternehmen:

Unsere Expansion in die Türkei bringt eine Vielzahl von Vorteilen mit sich:

- Schaffung neuer Arbeitsplätze in der Türkei, sowohl in der Verwaltung als auch im operativen Bereich des Baumarktes und der Installationsabteilung.
- Stärkung des lokalen Handels und des Dienstleistungsumfelds, da wir ein umfassendes Serviceangebot bieten, das den Bedürfnissen des türkischen Marktes entspricht.

- Zugang zu einem wachsenden Markt: Die Türkei ist eine aufstrebende Wirtschaft mit einem starken Bedarf an hochwertigen Baumarktprodukten und professionellen Installationsdienstleistungen. Unser Projekt wird direkt von dieser Entwicklung profitieren.
- Synergieeffekte: Durch die Kombination von deutscher Einkaufs- und Logistikkompetenz mit dem Potenzial des türkischen Marktes schaffen wir ein Geschäftsmodell, das sowohl effizient als auch profitabel ist.

Unsere Anforderungen an eine Zusammenarbeit:

- Wir suchen nach finanziellen Partnern oder Investoren, die bereit sind, uns bei der Finanzierung der Niederlassung und des Projekts zu unterstützen.
- Fördermöglichkeiten: Wir sind auch an möglichen staatlichen Förderungen interessiert, die für Investoren in der Türkei zur Verfügung stehen, insbesondere in den Bereichen Infrastruktur, Digitalisierung und Energieeffizienz.
- Wir sind offen für die Vereinbarung von partnerschaftlichen oder exklusiven Vertriebsverträgen mit Lieferanten, um unser Produktportfolio weiter auszubauen und langfristig zu sichern.

Unsere Verhandlungen mit Lieferanten:

Zurzeit führen wir Verhandlungen mit zwei großen Lieferanten, deren Produkte wir exklusiv im türkischen Markt vertreiben möchten. Diese Lieferanten bieten ein attraktives Preis-Leistungs-Verhältnis und eine breite Produktpalette, die den Anforderungen des türkischen Marktes entspricht. Ein erfolgreicher Abschluss dieser Verhandlungen wird uns ermöglichen, das Projekt schnell und effizient umzusetzen.

Marketingstrategie und Kundengewinnung:

Wir haben bereits eine umfassende Marketingstrategie entwickelt, die sowohl offline (durch den Baumarkt) als auch online (durch den Online-Shop) umgesetzt wird. Zudem werden wir eine gezielte Kundengewinnung und Markenpositionierung durchführen, um uns als führender Anbieter im Bereich Baumarkt und Installationen in der Türkei zu etablieren.

Zukunftsperspektiven:

Langfristig sehen wir großes Potenzial für eine Expansion in andere Regionen der Türkei sowie in benachbarte Märkte, was zu weiteren Wachstumschancen führen wird.

Kontaktaufnahme:

Wir würden uns sehr freuen, mit Ihnen in Kontakt zu treten, um über eine mögliche Investitions- und Finanzierungspartnerschaft zu sprechen. Gerne können wir auch ein persönliches Treffen oder eine Videokonferenz einplanen, um Ihnen weitere Details zu unserem Vorhaben und der finanziellen Planung zu erläutern.

Fazit:

Das Projekt zur Gründung unserer Niederlassung in der Türkei bietet nicht nur uns, sondern auch unseren Investoren eine ausgezeichnete Gelegenheit, in einen wachsenden Markt zu investieren. Mit Ihrer Unterstützung können wir dieses Vorhaben erfolgreich umsetzen und von den vielfältigen Chancen der Türkei profitieren.

Wir freuen uns auf Ihre Rückmeldung und darauf, weitere Details mit Ihnen zu besprechen.

Mit freundlichen n,

Beteiligung

Region 07, Türkei

Inserat in eigenem Namen

Weitere Informationen und Kontakt unter

www.biz-trade.de/ma-26636.htm