

ID 26271

Biete Unternehmensverkauf, Firmenverkauf **E-Commerce-Handel**

Zum Verkauf steht ein etabliertes, äußerst profitables E-Commerce-Unternehmen mit klarer Nischenfokussierung und Alleinstellungsmerkmal. Seit über 15 Jahren erfolgreich am Markt, überzeugt dieses Unternehmen durch starke Marktpräsenz, treue Bestandskunden – darunter namhafte Marken und Großkunden – sowie ein effizientes, digitalisiertes Geschäftsmodell.

Die Highlights im Überblick:

- Umsatzstark: Jahresumsätze im siebenstelligen Bereich mit positiver Entwicklung
- International aufgestellt: Effiziente, eingespielte Lieferketten mit verlässlichen Partnern im In- und Ausland
- Betriebsbereit übergebbar: Qualifiziertes und erfahrenes Team bleibt auf Wunsch vollständig erhalten
- Immobilien inklusive: Büro- und Lagerflächen im Eigentum – im Kaufpreis enthalten
- Optimale Verkehrsanbindung: Direkte Nähe zu Autobahn, Schienenanbindung und Seehafenstandort
- Schnelle Lieferfähigkeit: Großes Warenlager mit stabiler Bevorratung sichert durchgängige Verfügbarkeit
- Digital zukunftsgerichtet: Neues Bestellsystem zur Automatisierung von Prozessen und Skalierung des Umsatzes in Umsetzung
- Klare Online-Präsenz: Domain mit hoher Sichtbarkeit in Suchmaschinen – keine Altlasten
- Erweiterbar: Beste Voraussetzungen für Sortimentserweiterung, Marktausbau und Internationalisierung

Marktvorteile und Positionierung:

Das Unternehmen agiert in einem stark spezialisierten Marktumfeld mit nur geringer direkter Konkurrenz. Durch die klare Positionierung, digitale Prozesse und langfristige Kundenbindungen bietet es eine stabile Grundlage mit hohem Entwicklungspotenzial für Investoren mit unternehmerischer oder branchenspezifischer Ausrichtung.

Strategische Übernahmepotenziale – ideal geeignet für:

- E-Commerce-Anbieter mit Fokus auf Spezialsortimente, Verpackungslösungen oder individualisierte Produkte
- Produktionsbetriebe und Druckereien mit Interesse an vertikaler Integration oder Direktvertrieb
- Logistik- und Fulfillment-orientierte Handelsunternehmen mit Bedarf an eigener Lagerinfrastruktur
- Strategische Investoren auf der Suche nach margenstarken Nischenunternehmen mit skalierbarem Geschäftsmodell

Vertraulicher Unternehmensverkauf – weitere Informationen nur auf Anfrage:

Aus Gründen der Diskretion erfolgt die Weitergabe detaillierter Unternehmensunterlagen und Standortinformationen ausschließlich an qualifizierte Interessenten. Voraussetzung hierfür ist:

- Vollständiger Identitätsnachweis
- Unterzeichnung einer Vertraulichkeitserklärung (NDA)
- Vorlage eines Kapital- oder Finanzierungsnachweises

[Unternehmensverkauf](#)

Region 21, Deutschland

Inserat im Auftrag

Weitere Informationen und Kontakt unter

www.biz-trade.de/ma-26271.htm