

ID 25910

## Biete Unternehmensbeteiligung, Firmenbeteiligung **Ambulanter Betreuungsdienst**

Kapitalgeber gesucht.

Pitch Deck

### 1. Vision & Mission

Vision: Hochwertige und zuverlässige Pflegeleistungen für Menschen, die Unterstützung im Alltag benötigen.

Mission: Wir bieten professionelle, persönliche und menschliche Pflegedienstleistungen, die den Alltag der Bedürftigen und ihrer Angehörigen erleichtern.

### 2. Problemstellung

- Der Bedarf an Pflegedienstleistungen steigt aufgrund der alternden Bevölkerung kontinuierlich.
- Fehlende Kapazitäten in der häuslichen Pflege führen zu Wartezeiten und unzureichender Betreuung.
- Der Markt sucht nach zuverlässigen, flexiblen und professionellen Anbietern, um die steigende Nachfrage zu bedienen.

### 3. Lösung

- Ein etablierter Pflegedienst mit einem professionellen Team, das individuelle Pflegepläne erstellt.
- Flexible Pflegezeiten und ein kundenorientierter Service.
- Moderne Technik und digitale Kommunikation zur Effizienzsteigerung in der Pflegeplanung.

### 4. Marktpotenzial

- Der Pflegemarkt in Deutschland wächst kontinuierlich.
- Zahlen & Fakten:
  - Aktuell über 5 Millionen pflegebedürftige Menschen in Deutschland (2019)
  - Der Pflegemarkt hat ein Volumen von über 50 Milliarden Euro jährlich.
  - Prognostizierter Anstieg auf 6 Millionen Pflegebedürftige bis 2025
- Geschäftsmodell
  - Dienstleistungen: Häusliche Grundpflege, medizinische Behandlungspflege und

Alltagsunterstützung.

- Erlösmodell: Abrechnung über Pflegekassen, Privatabrechnungen und Zusatzleistungen.
- Stundensatz: 41.60 € pro Stunde zzgl. 5,30 € Anfahrtspauschale (stand heute)

## 6. Traktion & Meilensteine

- Umsatz 2024: Mitte sechsstelliger Umsatz (stand 2• Erfolgreicher Aufbau: 22.200 geleistete Dienstleistungsstunden (Tätigkeitsbeginn Frühjahr 2• Kundenstamm: Zufriedene und wiederkehrende Kunden 720 Kunden (stand heute)
- Infrastruktur: Fahrzeuge, vollausgestattetes Büro, erfahrenes Pflegepersonal.

## 7. Kapitalbedarf: 300.000,00 €

Verwendung der Mittel:

1. Fahrzeugflotte: 150.000 € für zehn neue Fahrzeuge.
2. Betriebskapital: 150.000 € für laufende Kosten und finanzielle Flexibilität.

## 8. Wachstumsstrategie

- Kurzfristig: Ausbau des Kundenstamms durch gezielte Marketingmaßnahmen und Kooperationen mit Ärzten und Krankenhäusern.
- Mittelfristig: Erweiterung des Dienstleistungsangebots und Einstellung weiterer Fachkräfte.
- Langfristig: Regionale Expansion und Aufbau eines skalierbaren Pflegedienst-Netzwerks (vier neue Landkreise in Aussicht)

## 9. Finanzprognose

- Prognostizierter Umsatz in 2 Jahren: 1.500.000.00 Mio. € jährlich.
- Gewinnmarge: Ziel von 10-15 % Nettogewinn.

## 10. Team

- Geschäftsführung: Erfahrene Pflegekraft und Unternehmer mit Branchenkenntnis.
- Pflegekräfte: Qualifiziertes und engagiertes Fachpersonal.
- Support-Team: Verwaltung, Marketing und Kundenbetreuung.

## 11. Warum Investieren?

- Steigender Bedarf im Pflegemarkt.
- Klarer Wachstumsplan und solide Geschäftsgrundlage.
- Soziale Verantwortung und wirtschaftliches Potenzial vereint.

Wir freuen uns darauf, mit Ihnen gemeinsam den Pflegedienst der Zukunft zu gestalten.

[Beteiligung](#)

Region 72, Deutschland  
Inserat in eigenem Namen

Weitere Informationen und Kontakt unter  
[www.biz-trade.de/ma-25910.htm](http://www.biz-trade.de/ma-25910.htm)