

ID 24229

Biete Unternehmensbeteiligung, Firmenbeteiligung **Digitalagentur**

// Einleitung

Wir sind eine wachsende und bereits solide etablierte Agentur (ca. 5 Jahre seit Gründung) in Norddeutschland für stark datengetriebenes Bestandskunden-Marketing, welches auch täglich KI-Lösungen einsetzt und damit zukunftsorientiert aufgestellt ist.

Die Verteilung der Agenturanteile erstreckt sich auf aktuell 2 Gesellschafter, von denen einer auch der Geschäftsführer mit nachweislich langjähriger Führungs- und Managementenerfahrung (u.a. bereits angestellter Geschäftsführer mehrerer Unternehmungen) ist. Der andere Gesellschafter ist nicht aktiv, bietet aber Zuarbeit aus seinem eigenen Netzwerk heraus.

// Details zum Unternehmen

Die Agentur wurde vor knapp 5 Jahren gegründet und konnte seither jährlich sowohl im Umsatz, als auch im Team wachsen. Es liegt ein klarer Fokus vor (keine "Bauchladen-Agentur"), der sich auf Bestandskunden bzw. Retention Marketing in Verbindung mit CDP/CRM-Lösungen und Hinzunahme von KI-Lösungen konzentriert. Ergänzt wird dies durch sinnvolle Dienstleistungen und Tools für die Kunden, die deren Kunden an jedem Punkt ihrer Customer Journey abholen und somit den Customer Lifetime Value bzw. Umsatz für unseren Kunden nachhaltig steigert.

Das Team besteht aus derzeit 7 Mitarbeitern (4x Vollzeit, 2x Teilzeit, 1x Minijob), Bewerbungsgespräche für weitere Mitarbeiter laufen bereits.

Der Umsatz ist jährlich gestiegen und liegt aktuell bei ungefähr einer halben Million EUR netto p.a. Die einzigen Kosten als Dienstleister sind im Grunde die Personalaufwände, bzgl. Tools hat sich die Agentur bereits einen sehr effizienten Weg aufgebaut, auch kostenseitig. Es konnten somit wiederholt Gewinne ausgewiesen werden, die die beiden Gesellschafter stets in der GmbH belassen haben.

//Angebot

Aus privaten Gründen möchte der nicht aktive Gesellschafter nun Anteile an der Unternehmung abgeben. Allerdings soll keine Auszahlung des Gesellschafters, sondern aus Vertrauen in den Erfolg der Agentur eine Kapitalerhöhung für die GmbH stattfinden, um hieraus weiteres Wachstum finanzieren zu können.

//Verwendung des Kapitals

Das Kapital soll zum Anwerben neuer Talente (Fokus Senior Know-How) u.a. für datengetriebenes Arbeiten und Projektmanagement/Customer Success Management verwendet werden. Auch sollen die aktiven Vertriebsmaßnahmen (Inbound- und Outbound Marketing vorhanden) intensiviert werden, um so das bestehende Wachstum noch weiter zu beschleunigen. Die Übernahme anderer Agentur zwecks anorganischem Wachstum ist ebenfalls denkbar.

//Zusätzliche Informationen/Wünsche

Die Höhe der zu erwerbenden Gesellschafteranteile ist verhandelbar. Wünschenswert wäre ein

Gesellschafter mit eigenem Netzwerk, welches ebenfalls in die GmbH eingebracht wird und bspw. vertriebliche Chancen ergibt.

Wir bitten von aggressiven Angeboten abzusehen: Dies ist kein Notverkauf oder ähnliches.

[Beteiligung](#)

Region 23, Deutschland

Inserat in eigenem Namen

Weitere Informationen und Kontakt unter

www.biz-trade.de/ma-24229.htm