

ID 22107

Biete Unternehmensverkauf, Firmenverkauf **Personenverkehr, Taxi- und Mietwagenunternehmen**

Taxiunternehmen zur Übergabe

Ich bin Inhaber eines Taxi- und Mietwagenbetriebs im südl. Baden (80 km Umkreis von) und beabsichtige das Unternehmen zu verkaufen.

Der Betrieb besteht aus 17 Fahrzeugen und 51 Mitarbeitern. Das Unternehmen befindet sich in einer wirtschaftlich starken Region mit sehr hoher Lebensqualität und einem sehr hohen Freizeitwert.

Nach mehreren strategischen Übernahmen anderer Taxiunternehmen in den letzten 7 Jahren habe ich nahezu eine Monopolstellung in dem Gebiet. Aufgrund der außergewöhnlichen Lage besteht eine ausgewogene Umsatzstruktur mit Firmen, Touristen, öffentlicher Institutionen und Krankenfahrten. Die Umsätze (Größenordnung 1 -1,5 Mio. € / EBITD 16 – 20% v. Umsatz) und Gewinne wachsen seit Jahren kontinuierlich. Die Analyse der gesamten Situation lassen einen weiteren, steigenden Erfolg erwarten. Es liegen Pläne für einen weiteren Geschäftszweig vor. Die Umsetzung befindet sich in der Vorbereitungsphase und kann durch meinen Nachfolger vollzogen werden.

Die Belegschaft hat eine hohe Motivation und Identifikation mit dem Unternehmen. Alle Mitarbeiter sind überdurchschnittlich qualifiziert.

Ich habe mit dem Unternehmen meine angestrebten Ziele erreicht. Aufgrund meines relativ jungen Alters möchte ich, nach 14 Jahren den Betrieb und die aktive Geschäftsführung weitergeben.

Das Unternehmen ist für Existenzgründer geeignet, bietet aber auch erfahrenen Unternehmern eine erstklassige Chancen.

Der Kaufinteressent sollte Interesse an der Führung des Unternehmens haben und die entsprechende Qualifikation, die für das Führen eines Unternehmens in der Taxi Branche notwendig sind, glaubhaft vorweisen. Der Kontakt erfolgt per über einen Unternehmensberater. Nach eingehender Kommunikation und ernsthaftem Interesse, wird nach erfolgter Verschwiegenheitserklärung ein Termin im Unternehmen vereinbart. In dem Termin wird das Unternehmen vorgestellt und bei beidseitigem Interesse, wird die weitere Vorgehensweise festgelegt und die notwendigen Informationen und Unterlagen für eine professionelle Prüfung des Unternehmenskaufs (Due Diligence) zur Verfügung gestellt. Die Übergabephase soll im Ablauf und der Dauer im beiderseitigen Einvernehmen der Parteien festgelegt werden.

[Unternehmensverkauf](#)

Region 77, Deutschland

Inserat im Auftrag

Weitere Informationen und Kontakt unter

www.biz-trade.de/ma-22107.htm