

ID 22100

Biete Unternehmensverkauf, Firmenverkauf **Online Parfümerie**

Da ich eine Neuorientierung plane, möchte ich meine Online Parfümerie verkaufen.

Es handelt sich um einen StartUp im Bereich Parfum Handel. Das Projekt wurde gegründet und verfügt über einen Jahres Umsatz von 393.000 Euro und einen Gewinn von 63.000 Euro.

Im Jahr wurde das Parfum Geschäft nur nebenher betrieben und ich habe mit nur einer Person, einen Umsatz von bis von knapp 393.000€ erzielt und das ganz allein nur über Amazon und nur mit deutschen Händlern. Um mehr aus dem Projekt heraus zu holen, gibt es verschiedene Optimierungsmöglichkeiten: Der Umsatz wurde nur über Amazon generiert, stellen Sie sich vor wie dies wäre, wenn man noch weitere Plattformen wie eBay, Rakuten, Real, Check24 dazu nehmen würde? Auch ist ein eigener Shop vorhanden um plattformabhängige Provision zu umgehen. Hierbei können Sie sich entscheiden, ob Sie den bereits optimierten Magento Shop nehmen wollen oder den JTL Shop. Im Durchschnitt hat der Shop pro Monat 30 Sales generiert, was durch weitere Optimierungen und Werbemaßnahmen erhöht werden kann. Durch die Anpassung einzelner Preise oder dem Einkauf auf Lager kann die Gewinnspanne noch weiter gesteigert werden. Durch den Verkauf als Großhandel können Sie bei Zusendung von wöchentlich Bestandslisten an kleinere Händler viel Geld in kurzer Zeit verdienen. Durch den Wareneinkauf im Ausland erhöhen Sie die Marge. Ein paar Kontakte werden mit dem Kauf mitgeliefert. Je nach gewünschte Marge und Konzept können Sie entweder auf Masse verkaufen bei kleiner Marge zum Beispiel an anderen Händlern, die aber auch dementsprechend viel mehr abnehmen oder mit größeren Marge zum Beispiel an den Endverbraucher mit weniger Abnahmen. Beide Strategien haben Ihre Vorteile und Berechtigungen für den Erfolg. Mit der Schnittstelle stehen Ihnen also alle Türen offen. Sie können das Projekt so groß machen, wie Sie es wollen.

Mit unserem Verkauf von Parfum wollen wir unseren Kunden ein außergewöhnliches Kundenerlebnis anbieten, wie man dies bereits bei Apple kennt. Das Auspacken des Parfums aus hochwertigen Boxen, in schwarzer Papierwolle mit lila Seidenpapier und einer goldenen Schleife wird zum absoluten Einkaufserlebnis und kam bei allen Kunden bisher sehr gut an und hebt die Firma von anderen Firmen in diesem Bereich ab. Wer einmal bei uns bestellt, bestellt durch das Einkaufserlebnis wieder bei uns.

Bei Interesse gerne eine an senden. Gerne senden wir auch ein Pitch Deck zu, wo weitere Informationen erhalten sind.

[Unternehmensverkauf](#)

Region 44, Deutschland
Inserat im Auftrag

Weitere Informationen und Kontakt unter
www.biz-trade.de/ma-22100.htm