

ID 21917

Biete Unternehmensverkauf, Firmenverkauf **International ausgerichtetes Online- Handelsunternehmen**

Übersicht:

Online-Handelsunternehmen mit Sitz in wegen Wegzugs ins Ausland ab sofort zu verkaufen. Unternehmen ist stark virtualisiert und kann ortsunabhängig geführt werden. Übernahme von 100% der deutschen UG-Anteile vom Gründer erwünscht. Intensive Einarbeitung bzw. Übergabe ist selbstverständlich. Als Käufer kommen z.B. Online-Händler in Frage, die durch Zukäufe wachsen möchten, Investoren, oder auch Existenzgründer. Kaufpreisfinanzierung durch den Verkäufer möglich.

Umsatz : EUR 1.717.206
Ertrag vor Steuern : EUR 423.743
Preisvorstellung: EUR 700.000

Gründungsjahr:
Angestellte: 1

Beschreibung:

Zum Verkauf steht ein internationales Online-Handelsunternehmen, das zwei fokussierte und gut etablierte Linien mit 48 Produkten verkauft, die aus Sportbällen und wiederverwendbaren Trinkhalmen bestehen. Das schnell wachsende Online-Unternehmen, das sowohl in den USA als auch in der Eurozone über einen tadellosen Amazon-Account verkauft, verfügt über starke Produktbewertungen, erzielt derzeit eine durchschnittliche Amazon-Bewertung von 4,87 Sternen und hält zwei Amazon #1 Best Seller in den Kategorien Sport & Outdoor. Das Geschäft wächst derzeit durch neun neu hinzugefügte SKU's und einen durchschnittlichen Ticketwert von ca. 20 EUR. Das Unternehmen bietet zwei diversifizierte, klar fokussierte und international registrierte Handelsmarken mit einer schlüssigen Markenpräsentation.

Dieses Unternehmen kann dank seiner Generalität ideal das Geschäft eines bestehenden Einzelhandels-Unternehmens ergänzen.

Alle Produkte sind durch Amazon's Brand Registry geschützt und Bestellungen werden zu 100% mittels der Amazon FBA-Versandplattform versendet. Es wurden sehr effiziente internationale Lieferketten und Systeme eingerichtet, die ein einfaches Outsourcing, minimalen Kundensupport und einen sehr geringen Zeitaufwand für die Eigentümer ermöglichen. Die Lieferantenbeziehungen sind ebenfalls fest verankert, und sogar eine Exklusivitätsvereinbarung für eine Reihe von brandneuen Produkten wurde abgeschlossen, was in beiden Handelsmarken äußerst wettbewerbsfähige Preispunkte ermöglicht.

Dieser eCommerce-Einzelhändler ist in einer guten Position, um schnell zu skalieren indem er in den Großhandel und den stationären Einzelhandel expandiert und zusätzliche Verkaufsplattformen als Kanal hinzufügt. Neue Eigentümer können leicht in Affiliate-Marketing, umfassende SEO/PPC-Kampagnen und in den Bereich soziale Medien einsteigen. Mit zwei

gut etablierten Marken bietet dieses Unternehmen eine erstklassige Möglichkeit, unabhängig vom Standort des neuen Eigentümers, zusätzliche Umsätze zu erzielen.

[Unternehmensverkauf](#)

Region 64, Deutschland

Inserat in eigenem Namen

Weitere Informationen und Kontakt unter

www.biz-trade.de/ma-21917.htm