

ID 20505

Biete Unternehmensverkauf, Firmenverkauf **Onlineshop für Partyprodukte**

- Unternehmensnachfolge -

Gesucht wird ein/e Unternehmer/in mit Herzblut zur Übernahme eines etablierten Onlineshops. Es handelt sich um einen Partyshop mit hochwertigen Produkten, der sich auf den Bereich "Kindergeburtstag" spezialisiert hat. Der Shop bietet einen idealen Einstieg in die Selbständigkeit. Es kann direkt mit dem Ausbau eines skalierbaren Geschäftsmodells gestartet werden.

- Konzept -

Der Onlineshop bietet Müttern die einen Kindergeburtstag planen, Ideen und liebevoll ausgesuchte Produkte an. Es handelt sich um hochwertige Marken und Produkte eines eigenen Labels.

- Keyfacts -

- Umsatz 2/: ca. 12.000 € netto
- Erwarteter Umsatz 2€
- Angemeldete Eigenmarke
- Das Unternehmen kann standortunabhängig geführt werden
- Übernahme des Lagerbestands für sofortigen Einstieg möglich
- Optimierte Arbeitsabläufe durch professionelles Shop- und Warenwirtschaftssystem

- Historie -

Das Unternehmen wurde vor 4 Jahren gegründet und konnte sich schnell im gewählten Nischenmarkt zum Marktführer entwickeln. Das Unternehmen ist zu 100% mit Eigenkapital finanziert und verfügt über eine hervorragende Rohertragsmarge und geringe Fixkosten. Der tägliche Geschäftsablauf kann leicht von einer Person betrieben werden.

- Unternehmenszahlen -

Der Betrieb wurde im Nebenerwerb aufgebaut. Von zu wurde eine Umsatzsteigerung von 40% erwirtschaftet. In konnte der Umsatz trotz persönlicher Widrigkeiten gehalten werden. Erwähnenswert ist auch die hohe Gewinnmarge des Netto-Umsatzerlöses von knapp 80%. Das besondere Sortiment macht eine hohe Aufschlagsmarge von 150% bis zu 400% beim eigenen Label möglich.

- Markt -

Etwa 90% der Kunden sind weiblich. Das sind Frauen, speziell Mütter mit Kindern von 0 bis 10 Jahren aus der mittleren bis oberen Gehaltsstufe, die ein hohes Trend- und Qualitätsbewusstsein haben. Die außergewöhnliche Kundenzufriedenheit zeigt sich in der Stammkundenquote von 40% und der Retourenquote von 1,2 %.

- Marketing -

Die Produktpolitik ist zentraler Bestandteil des Marketings. Das Produkt-Design und die Sortimentsgestaltung bieten dem Kunden den gesuchten Nutzen, was auch die hohe Abverkaufs Quote von 98% aufzeigt. Über die Social-Media-Kanäle und die Print-Medien kann dieser Vorteil ausgespielt werden,

worin noch starkes Entwicklungspotenzial liegt.

Es besteht ein von Google selbst angelegtes und gepflegtes AdWords Konto, das jedoch noch nicht optimal ausgenutzt wurde.

- Technik -

Der Shop basiert auf dem professionellen Shopsystem "Shopware Professional Plus Edition".

Das speziell dafür entwickelte Warenwirtschaftssystem Pickware ist installiert. Es integriert alle Funktionen direkt in das Backend und und automatisiert die Prozesse im Lager und Versand.

- Social Media -

Der Onlineshop hat eine aktive Community auf Facebook, Pinterest und seit November auf Instagram. Darüber werden im Monat bis zu 4.300.000 Nutzer erreicht.

Dank der Kombination aus stetig steigender Sichtbarkeit, technischer Entwicklung und den gut funktionierenden Social-Media-Kanälen haben Shop und Blog einen Traffic von 125.000 Unique User im Monat.

- Entwicklung -

Das Unternehmen hat hervorragendes Wachstumspotenzial im stark wachsenden Nischenmarkt.

Im Ausbau der Produktpalette und der Neukundenakquise bestehen große Wachstumschancen. Mit dem bestehenden System kann auch ganz einfach ein internationalerer Verkauf aufgebaut werden. Die Erschließung zusätzlicher Marktplätze Amazon, Ebay, etc. bietet sehr gute Expansionsmöglichkeiten.

- Verkauf -

Aufgrund persönlicher Veränderung soll das Unternehmen verkauft werden.

Eine Einarbeitung ist für eine zu vereinbarende Übergabezeit möglich. Bestehende Kunden- und Lieferantenkontakte mit entsprechenden Einkaufskonditionen werden mit übergeben. Die Lagerbestände können ebenfalls übernommen werden.

Generell ist das Unternehmen nicht standortgebunden und kann an jedem beliebigen Ort weiterbetrieben werden.

[Unternehmensverkauf](#)

Region 13, Deutschland

Inserat in eigenem Namen

Weitere Informationen und Kontakt unter

www.biz-trade.de/ma-20505.htm