

ID 12478

Biete Unternehmensverkauf, Firmenverkauf **Mobilfunk-Store - Handyshop**

Gut gehender Handyshop in äußerst interessanter Lage (vertraglicher Konkurrenzschutz) in zu verkaufen.

Angeboten werden derzeit alle Netze außer Vodafone (hierzu liegt aber auch eine Genehmigung vor) mit folgenden Partnerleveln:

- o2-Premiumpartner (PK) und GK-VO
- T-Partner (T-Mobile PK und GK, T-Home, T-Systems sowie die äußerst begehrte iPhone-Vertriebserlaubnis.)
- e-plus-Partner

Die Monatsziele sind für uns nie ein Problem, da der Shop durch seine Lage und eine vertragliche Konkurrenzschutzklausel konkurrenzlos in bester Lage ist. Wenn man noch die Zeit findet, intensiv Promoaktionen zu machen, lässt sich das sogar noch unproblematisch steigern.

Wir geben den Shop ab, da wir uns wieder auf unser Kerngeschäft - Unternehmensberatung mit dem Schwerpunkt IT/TK - konzentrieren wollen. Ursprünglich als "Beibrot" gedacht, hat der Shop mehr geboomt, als dass man es sauber "nebenbei" machen kann.

Die Personalsuche für den weiteren möglichen Wachstum gestaltet sich leider recht zäh, da wir nicht auf dem Mobilfunkmarkt "heimisch" sind - wirtschaftlich ideal wäre der Shop aus unserer Sicht als inhabergeführter Shop mit einem oder zwei weiteren Mitarbeiter, natürlich kann er aber auch - wie wir es getan haben - ausschließlich mit Personal betrieben werden.

Mit den Lieferanten sind äußerst vorteilhafte Konditionen (insb. in Hinsicht auf Preise, Push-Prämien und Kommissions-Ware) ausgehandelt.

Damit liegt das unternehmerische Risiko trotz sehr guter Rendite quasi bei Null.

IT (Netzwerk, Server, 3 Terminals mit TFT, EC-Karten-Leser, Warenwirtschaft mit Kassensoftware, ...), CI (Logo, Website, Briefkopf, Flyer, Visitenkarten, ...), Möbel, Infrastruktur, Marketingmaterialien, Dummyhandys und Deko sind natürlich im Preis enthalten. Auf Wunsch kann - muss aber nicht - der von uns eingestellte aktuelle Mitarbeiter (sowohl für Beratung als auch Verwaltung qualifiziert) übernommen werden, so spart man sich die Suche nach loyalen und eingearbeiteten Fachkräften.

Der Kaufpreis ist an einem hochgerechneten aktuellen Jahresgewinn angelehnt, obwohl die Umsatz-Tendenz noch klar auf Wachstum (Verdoppelung innerhalb des letzten Quartals) steht. Eine "kreative" Absprache über die Zahlungsmodalitäten (z.B. erste Hälfte bei Geschäfts-Übernahme, Rest in Raten) ist möglich und auf Wunsch geben wir gerne ein bisschen professionelle "Starthilfe" (z.B. Tipps für das Marketing oder Fördergelder zur Existenzgründung).

Nähere Informationen geben wir gerne an ernsthafte Interessenten unter Zusicherung der Vertraulichkeit bei einem ersten gegenseitigen Kennenlernen.

[Unternehmensverkauf](#)

Region 55, Deutschland

Inserat in eigenem Namen

Weitere Informationen und Kontakt unter

www.biz-trade.de/ma-12478.htm