

ID 13638

Biete Unternehmensverkauf, Firmenverkauf Zeitarbeit

Unternehmenshistorie:

Das Unternehmen wurde 1995 in der Rechtsform der GmbH gegründet und hat sich seitdem erfolgreich am Markt und in der Region etabliert.

Geschäftsaktivitäten:

Der Gegenstand des Unternehmens umfasst die breit gefächerte Angebotspalette eines typischen Generalisten der Zeitarbeitsbranche.

Das Unternehmen ist kompetenter Ansprechpartner für die Überlassung von kaufmännischen und gewerblichen Fachkräften im Rahmen des Arbeitnehmerüberlassungsgesetzes - von der Holzverarbeitung über Metallbau und Maschinenbau bis hin zur Verpackungsindustrie.

Neben der Zentrale betreut die GmbH ihre Kunden auch überregional, direkt vor Ort, um noch flexibler und schneller auf die hohen Anforderungen der Zeitarbeit - sowohl fachlich als auch personell - eingehen zu können. Dabei stellt die passende und zuverlässige Mitarbeiterauswahl für die differenzierten Kundenaufträge oberste Priorität dar, so dass für jeden Kunden exakt zugeschnittene Problemlösungen gefunden werden.

Entwicklungspotenzial:

Das Unternehmen ist seit der Gründung vor 15 Jahren stetig gewachsen und hat sich - bei Umsätzen von über 6 Millionen Euro - sehr profitabel entwickelt. Die dabei aufgebauten, stabilen Kundenbeziehungen bilden das Fundament für eine positive Zukunftsprognose, die sich bereits in den positiven Umsatzzahlen der ersten Monate des Jahres 2010 widerspiegeln.

Personal:

Neben dem Geschäftsführer sind 4 weitere Mitarbeiter in der Verwaltung beschäftigt. Sowohl diese Mitarbeiter, als auch die über 300 Fachkräfte und Helfer der Zeitarbeit werden vom Inhaber als absolut zuverlässig und qualifiziert eingestuft. Auffallend dabei ist, dass sämtliche Mitarbeiter schon seit sehr vielen Jahren dem Unternehmen die Treue halten und die branchenübliche, hohe Fluktuation hier nicht gegeben ist.

Wettbewerb:

Es gibt in der Region keine Mitbewerber, die ähnlich aufgestellt sind.

Kunden:

Der Kundenkreis besteht größtenteils aus Stammkunden, von denen viele schon seit der Gründung auf die Dienste der GmbH zurückgreifen – mit einem Anteil am Gesamtumsatz von über 50 %.

Eine Umsatzabhängigkeit von Großkunden ist nicht gegeben, der Kundenkreis ist breit gestreut und somit würden einzelne Kundenausfälle die positiven Umsatzprognosen nicht gefährden.

Verkaufsgrund:

Persönlich/Ruhestand, keine familieninterne Nachfolgeregelung möglich.
Einarbeitung durch den Eigentümer ist gewährleistet.

[Unternehmensverkauf](#)

Region 81, Deutschland

Inserat im Auftrag

Weitere Informationen und Kontakt unter

www.biz-trade.de/ma-13638.htm