

ID 13481

Biete Unternehmensverkauf, Firmenverkauf **Softwareunternehmen**

Business-Profil:

Organisation- und Software GmbH für Speditionen und Logistik; bis 50 % der Geschäftsanteile zu verkaufen oder auch 100 % der Geschäftsanteile

Referenz

Unternehmenshistorie:

Das Unternehmen ist seit über 20 Jahren tätig. Es hat seinen Hauptsitz in Bayern, einen weiteren Standort in Sachsen. Der Seniorchef (zuständig für Vertrieb) will altersbedingt seine Geschäftsanteile verkaufen. Der Sohn, der bereits vor einigen Jahren in das Unternehmen eingetreten ist, die Softwareneuentwicklung und Wartung führt, bleibt im Unternehmen.

Standort: Deutschland.

Geschäftsaktivitäten:

Ziel des Unternehmens ist es, das umfangreiche vorhandene Know-how in den Bereichen Spedition, Logistik und Fuhrparkverwaltung optimal für die Kunden umzusetzen.

Aufgrund der über zwanzigjährigen Erfahrung in der Entwicklung von Speditionssoftware und den vielen durchgeführten Projekten, bis hin zu Entwicklungen für weltweit operierende europäische Großspeditionen, steht für die Erstellung von individuellen Softwaresystemen eine breite Basissoftware zur Verfügung, welche die Grundlage von geplanten Projekten bietet.

Für die Durchführung von Projekten steht ein Team von 17 Mitarbeitern bereit, welches durch das kompakte Wissen und extremen Einsatzbereitschaft in der Lage ist, auch große Projekte sehr schnell und effizient durchzuführen.

Mit diesen zwei Abteilungen „Individualprojekte“ und „Standardsoftware“ bietet das Unternehmen auf alle Anforderungen die Systemlösung für Speditionen und Nutzfahrzeugwerkstätten.

Mitarbeiter:

Geschäftsführer, 17 Mitarbeiter

Zu verkaufen: Bis 50 % der GmbH-Anteile.

Vorbildung:

Dipl. Informatiker, der aus dieser Branche kommt; oder Zukauf als Filialbetrieb für einen größeren Branchenanbieter oder Softwarehaus, das sich breiter aufstellen will.

Wichtige Finanzdaten:

Umsatz jährlich ca. 1,2 Mio. EUR. 80 % der Jahresumsätze werden über bestehende Wartungsverträge bzw. neue Release-Versionen getätigt. Gute Umsatzrendite(20%-30%).

Kunden:
Gewerbliche Kunden aus dieser Branche.

Grund des Verkaufes:
Senior Inhaber-Geschäftsführer plant den Ruhestand.

Immobilie: Angemietet (400 m² Bürofläche).

Übernahmepreis:
100 % der Geschäftsanteile 1.350.000,00 EUR (VHS).

[Unternehmensverkauf](#)

Region 87, Deutschland
Inserat im Auftrag

Weitere Informationen und Kontakt unter
www.biz-trade.de/ma-13481.htm